

Aftaná drúgva royndartið:

Blue North fer nú at gera teir fyrstu sáttmálarnar

Altíð torført at fara undir heilt nýggja framleiðslu, sigur Ole Jacob Jensen, stjóri á Blue North

Tað eru nú gingnir meira enn átta mánaðir, síðani nýggja fiskavirkið Blue North í Kollafirði gjørdi tær fyrstu krabbasneisurnar. Kortini hevur virkið enn ikki gjørt sáttmála um keyp av krabbasneisum.

— Orsøkin til hetta er fyrst og fremst hon, at vit hava havt byrjunartrupuleikar, og haraftrat tekur tað longri tíð enn vit høvdu roknað við at fara undir eina heilt nýggja framleiðslu sum hesa, sigur stjórin á Blue North, Ole Jacob Jensen.

Hann viðongur, at tað tekur meiri tíð enn mett at marknaðarføra slíkar vørur í Europa. Somuleiðis er talan um heilt nýggjar maskinur, sum ikki eru royndar í Føroyum fyrr, og tað tekur so eisini tíð hjá fólkinum at læra at brúka hesar maskinurnar og síðani at framleiða eina góða fyrsta floks vøru. Eisini er hetta tengt at dygdini á sjálvari ráveruni, surimi.

Góðar vónir

Men hvussu og ikki, so hava leiðslan og starvsfólk á Blue North góðar



Ole Jacob Jensen, stjóri á Blue North hevur góðar vónir

vónir, tí nú tykist nógv benda á, at teir fyrstu sáttmálarnir fara at verða undirskrivaðir.

Tað snýr seg fyrst og fremst um nakrar stórar keyparar í Danmark og Svøríki. Men haraftrat er

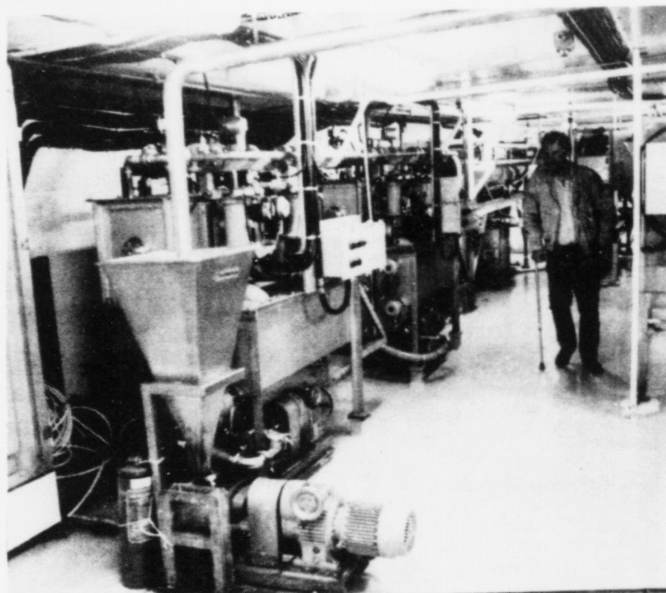
stórur áhugi fyri vørnum hjá Blue North bæði í Fraklandi, Hollandi, Belgia og Týsklandi. Ein keypari í Týsklandi hevur sagt seg vilja keypa 200 til 300 tons.

— Men hetta skulu vit sjálvandi taka við fyrivarni, tí hetta er alt so nýtt — ikki bert fyri okkum, men eisini fyri keypararnar og kundarnar í handlunum. Tað tekur tíð at arbeiða upp hesar nýggju vørurnar á marknaðinum, men eg ivist ongantíð i, at tað var rætt at fara undir hesa framleiðsluna í Føroyum, sigur Ole Jacob Jensen.

— Ein av orsøkunum til at teir enn ikki hava fingið sáttmálarnar er so eisini tann, at bíðað hevur verið eftir pakkitilfari til vørurnar. Nú er hetta pakkitilfarið klárt og somuleiðis maskinurnar sum skulu gera tað.

Á Blue North vænta teir at fáa maskinurnar til pakkitilfar og royndarframleiðslu av detailpakningi ein av fyrstu døgnum. Her er talan um pakkitilfar á fyra ymiskum málum.

Ole Jacob Jensen leggur sera stóran dent á, at just



Surimiverksmiðjan umborð á Olaf í Garðastovu. Her verður ráveran hjá Blue North gjørd

pakningurin og útsjónin á honum er tann rætti, aðrenn nýggja vøran fer á marknaðin.

Søluarbeiðið!

Vit spurdu hann, hvi teir ikki hava gjørt meira við søluarbeiðið! Til tað sigur hann, at tað hevur sínar orsøkir. — Fyri tað fyrsta so heldur hann teir hava gjørt tað, sum hevur verið gjørligt. Nevniliga at senda royndir til ymsar fyrítøkur í útlandinum. Hesar skulu so sjálvar taka smakkroyndir og analysera vørurnar. So tað tekur sína tíð.

— Men hvi hava tit ikki sett fólk, sum burturav kann selja vøruna?

— Tað fara vit helst at gera nú, men higartil hava vit klárað hetta við eitt nú at senda royndir til kund-

arnar og at tosa við teir. Nú vit vita, hvat vit hava at bjóða kundunum, og nú vit hava fingið neyðuga pakkitilfarið, so er grundarlag fyri at seta fólk at taka sær av söluni.

— Men hvi hava tit avgjørt at selja sjálvir og ikki sum so nógvir aðrir fiskaframleiðarar gjøgnum eitt nú Fiskasøluna?

— Vit hava valt ikki at binda okkum til nakran ávisan seljara. Heldur vilja vit royna at selja sjálvir og annars lata aðrar, sum hava áhuga fyri tí, vita, um teir kunnu fáa okkum keyparar.

— Var tað ikki so, at Fiskasølan longu aðrenn Blue North byrjaði, gjørdi royndir at selja krabbasneisur, sum komu úr Japan?

— Tað er rætt og skal eg ikki úttala meg so nógvt um úrslitið av tí søluarbeiðinum. Bert kann eg siga, at tað gekk ikki so gott. Møguliga hava teir ikki lagt alla ta orku í søluarbeiðið, sum ein kundi vónað, og haraftrat hava teir helst verið í fyrra lagi á marknaðinum við hesum vørnum — so okendar vøru tær í Europa tá.

Ole Jacob Jensen heldur tað annars ikki vera nakra vanlukku fyri virkið sum so, at teir enn ikki hava gjørt sáttmálarnar um krabbasneisur. Hann visir við hesum til, at virkið eisini hevur annað arbeiði. Eitt nú takast teir við at reinska og pakka lask fá alarum.

Higartil hava teir annars gjørt triggjar ymsar vørur úr ráveruni surimi. Tær eru Blue Sticks (krabbasneisur), Blue Flakes og Scallops.

— Eg veit væl, at tað ber til at gera hópinn av

vørnum burtur úr surimi, men vit hava so hildið okkum til hesar triggjar at byrja við, sigur Ole Jacob Jensen.

Teir rokna við at framleiða 500 til 550 tons av lidnari vøru um árið. Til hetta tørva teimum góð 300 tons av surimi.

Surimi!

Surimi hava teir higartil keypt frá Olaf í Garðastovu. Góðskan hevur tíverri verið nakað skiftandi, men hetta vóna teir á Blue North fer at koma í rættlag, nú báturin fær gjørdar ymsar umvælingar í Noregi.

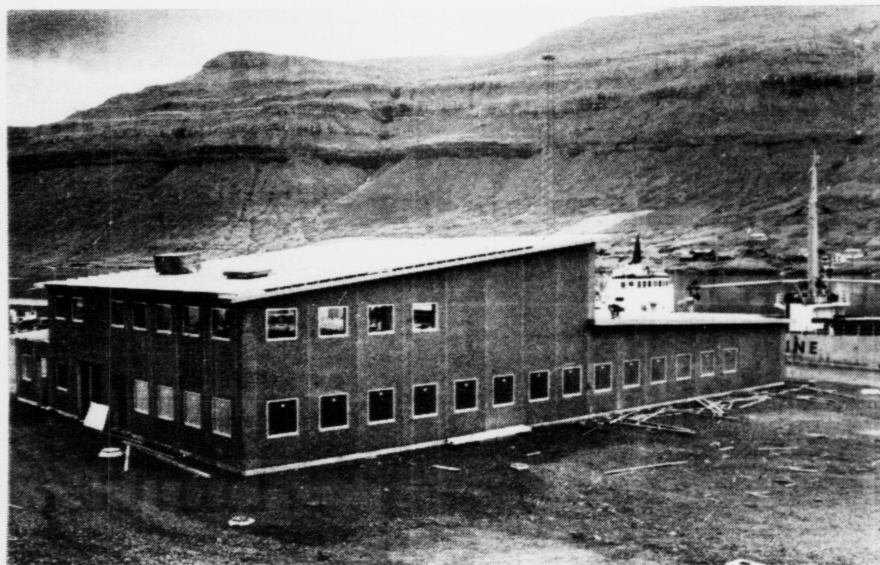
Hvat viðvíkir prísinum á vørnum, so hevur Blue North higartil goldið 30 kr. fyri kilo av surimi. Fyri at kunna fáa endarnar at rokka saman við hesum ráveruprís skal virkið hava einar 50 kr. fyri kilo av lidnari vøru, og tað rokna teir so við at fáa.

Men ber til at fáa surimi biligari, so er greitt, at virkið kann klára seg við minni enn teimum 50 kr. fyri kilo av lidnari vøru.

Vit spurdu at enda Ole Jacob Jensen, um hann heldur, at landið eigur at lata studning til slíka framleiðslu?

Vit eiga at góðska okkara fiskavørur meira, og virkið í Kollafirði er so bert ein leið. Eg haldi ikki, at tilílk framleiðsla eigur at fáa studning. Hon eigur at standa seg uttan stuðul frá tí almenna.

jan



Blue North í Kollafirði