

MÓTI RÁKINUM

TINGINGAR

Á telduskíggjanum vinsturmeigin hevur Annika Frederiksberg spypesamband við tveir fiskekeyparar á Teiwan, og á telduskíggjanum høgrumegin verða orðrarnir plottaðir inn í söluskipanina. Annika hevur ábyrgdina av söluni hjá Bakkafrosti til teir týðningarmiklu marknaðirnar í Asia og USA. Laksurin verður seldur áðrenn hann verður avskipaður, og tí má einki ganga galið

Mynd: Ingi Sørensen



... framhald

Marknaður undir trýsti

Klikk-klikk-klikk

Fingarnir ganga kvikliga eftir knappaborðinum. Á telduskíggjanum vinsturmeigin hevur hon chat-samband umvegis Spyge við tveir fiskakeyparar á Teivan.

» Mær dámar einki at standa á sjálvum pallinum, men aftanfyri leiktjöldini eri eg sterk

Klokkan á telduskíggjanum vísir 10:00. Arbeidsdagurin har eysturi er um at vera liðugur.

»How about the price for next tuesday arrivals« spyr annar keyparin, sum kallar seg Dolly. Aftur fara fingarnir dansandi eftir knøttunum, og Annika leggur úr við at bjóða. Boðið verður í dollarum pr. kilo.

– Tú sleppur ikki at nevna hasi tølini. Eg má hugsa um kappingarneytnar, nikkar hon avgjörd móti øllum dollarteknunum, sum blaðmaðurin hevur fest niður á blokkini.

»Norwegian Salmon price drop a lot« ljóðar aftursvarið úr Teivan »if prices are too high, it will be very difficult to compete«. Keyparin nevnr ein prís, sum er meiri enn 0,3 dollarar lægri.

Annika sær ivingarsom

út. Marknaðurin er undir trýsti.

– Prísurin hevur verið høgur í seinastuni, men tað hava verið nógvir høgtíðsdagar og norðmenn hava nógvan laks á marknaðinum. Er útboðið ov stórt fellur prísurin, forklárar hon, meðan hon roynir at frita teivanska keyparan

um söluborðið hjá Anniku, og endar á sushi-matstovum, söluketum og sjálvttøkum handlum í San Francisco, Boston, Shanghai, Taipei ella øðrum stórbýum.

Í krónum er talan um tví-siffraðar milliónaupphæddir hvørja viku. Ella hundraðtals milliónir um árið.

um prísinn hjá kappingarneytnunum. Varliga, so at hann ikki verður stygdur burtur.

Kappbjóðingin á Spotmarknaðinum fyri feskan laks er byrjað.

Sales Manager og nevndarlimur

Tað er týsdagur og vit eru stódd í sjálvum hjartanum á Bakkafrost-samtakinum á Bakka á Glyvrum, har 42 ára gamla Annika Frederiksberg hevur arbeitt sum fiskaseljari síðani 2008.

Hon hevur høvuðsábyrgdina av allari söluni av ísaðum feskum laksi, sum fer til teir týðningarmiklu marknaðirnar í Norðurameríka og Asia, og umsitir hvønn einasta arbeidsdag ørandi stór virðir.

Minst triði hvør laksur, sum fer gjøgnum kryvjingarvirkini hjá Bakkafrosti fer

Harafturat er Annika Frederiksberg limur í nevndini fyri Bakkafrost-samtakið, sum við einum umsetningi upp á 1,8 milliardir krónum í fjør og 600 starvsfólkum, er størsti framleiðari og útflytari av føroyskum alilaksi.

Ábyrgdin er stór

– Arbeidi er ótrúliga spennandi og gevur mær nógvar avbjóðingar. Eg arbeidi undir trýsti og má duga at planleggja, gera broytingar og vera fleksibul, sigur Annika, í einum steðgi millum orðrarnar.

– Nevndarfundir eru eina ferð um mánaðin og teir krevja eisini nógva fyrirreiking. Fyrirtekan er skrásett á børsinum, so tað eru nógvar reglur, sum skulu haldast. Har er nógva at fyrihalda seg til, staðfestir tann væl ílatna

kvinnan við tí ljósa hárinum í svørtum klædningsjakka.

– Ja, eg eri ikki bangin fyri at taka við avbjóðingum, svarar hon diplomatisk, tá hon verður spurð um hon er ambitiøs.

– Mær dámar einki at standa á sjálvum pallinum, men aftanfyri leiktjöldini eri eg sterk, sigur hon avgjörd.

Fleiri keyparar

Klikk-klikk-klikk

Á Bakkafrosti heldur kappbjóðingin á spotmarknaðinum fyri feskan alilaks fram.

»What volume are you looking at for friday shipment« spyr Annika, og vil hava at vita vita hvussu

hósdagin.

– Tess nærri brúkarunum keyparin er, tess betri verður prísurin. Men umframt prísinn ræður eisini um at spjaða laksin á fleiri marknaðir, og á tann hátt tryggja eina stabila sølu og breiða navnið á fyrirkuni út, fortelur Annika, meðan globalu tingingarnar ganga fyri seg.

Spæliplássið bleiv arbeidspláss

Annika Frederiksberg er dóttir Hans á Bakka, ein av stovnarunum av Bakkafrosti, og hon hevur arbeitt í fyrirkuni síðani hon var 19 ár. Fyrst við starvsfólkamálum, síðani í bókhaldinum og frá 2008 hevur hon verið fiskasølu-

Hon hevur ikki gingið akademiska vegin, men er upplærd í fyrirkuni. Learn by doing, so at siga, og arbeidssemi hevur hon næstan fingið inn við móðurmjólkin.

– Vit børn vóru altíð hildin til at arbeiða og at taka lut í arbeiðnum. Barna- og ungdomsárin arbeiðdi eg altíð í summarferiunum. Tað er púra vist, at arbeiði hevur fyllt nógva í mínum lívi.

Afturhaldandi kvinnur

Annika Frederiksberg heldur, at arbeidsmarknaðurin hevur stórliga brúk fyri kvinnuligum leiðarum.

– Kvinnur hava akkurat líka nógvar dygdir sum menn

» Sum kvinna í hesum starvinum mást tú fyri tað fyrsta vera til reiðar at arbeiða meira enn 8 tímar um dagin, og so mást tú ikki vera erkvisin

stóran orða Dolly úr Teivan er áhugað í hesa vikuna.

Vanliga spyr keyparin fyrst um prís. Síðani verður tingast um nøgdir. Men viðhvørt vendir tað øvugt. Samstundis sum samráðingarnar við Teivan fara fram er ein keypari frá stórar handilsketu í Shanghai í telefonini og vil hava 10 tons. Og úr USA vil ein trúgvur kundi hava 19 tons klár til avskipingar

fólk og gjøgnum nevndarumboðanina verið við til at stjórna fyrirkuna.

– Hettar var spæliplássið hjá mær, sigur Annika og hyggur út gjøgnum vindeygad á umsitingarbygninginum hjá Bakkafrosti móti havnarlagnum á Bakka, har ein bátahylur var, tá ið hon var smágenta og Bakkafrost enn var ein fyrirteka, sum var best kend fyri lakasild í gløsum.

og hava líka góðar førleikar at vera leiðarar. Til summi stórv kann tað vera ein kvinna sum er rætti leiðarin. Til okkurt annað starv er tað kanska ein maður. Um ein kvinna bjóðar seg fram og hevur røttu førleikar, so skal hon ikki standa aftanfyri mannin. Hinvegin haldi eg ikki, at vit kvinnur skulu hava nakrar sersømdir. Eg velji ikki ein kvinnuligan