

TÍÐINDI

TOYOTA OG FORD

Sølupolitikkurin hjá Reyni Service og Wenzel er hin sami, og tað sást aftur, tá Sosialurin var úti og bað um eitt gott bil-tilboð. Hesar báðar bilasølurnar eiga annað- og triðjaplássið á listanum yvir mest seldu bilar í ár. Fyrsta plássið eigur Waag & Company, men tann bilasølan noktaði at lata seg samanbera

Ingolf S. Olsen

Hósdagin royndi Sosialurin at finna út av, hvussu stórir munurin er á tilboðnum og gjøgnumskygninum, sum bilasølurnar borðreiða við, tá tær selja bilar til viðskiftafólk uttan tann stóra for-kunnleikan til bilar.

Vit gjørdur av at avmarka okkum til trýggjar tær størstu bilasølurnar sambært hagtølunum hjá Akstovuni – tað eru tær, sum umboða mest seldu bilmerkini í ár. Nummar eitt á listanum er Citroën hjá Waag & Company, Toyota hjá Reyni Service er nummar tvey, og á triðjaplássinum liggur Ford hjá Wenzel.

Við okkum høvdu vit ein seks ára gamlan Audi A4, diesel, sum eitt starvsfólk í Miðlahúsinum eigur og fegin vildi hava eitt boð upp á í einum býti við ein nýggjan bil.

Hjá Waag & Company varð biðað eitt langt og annað breitt eftir onkrum, sum vildi geva eitt

boð, men journalistur og myndamaður máttu fara avstað aftur sum av torvheiðum. Seinni fekst telefoniskt at vita frá einu sölufólki, at stjórin hvørki vildi tosa við Sosialin ella geva eitt boð upp á ein bítishandil.

Meinlík boð

Men hjá Wenzel og hjá Reyni Service vildu tey fegin koma við einum boði.

Nýggi bilurin skuldi kosta umleið 300.000 krónur og hava diesel-motor. Hjá Wenzel fall valið á ein Volvo V40.

Listaprisurin er 316.000 krónur fyri henda bilin, og meðan journalistur og myndamaður royndu bilin í Havnar-gøtum, eftirkannar Tróndur Sigurðsson, bil-seljari, Audi-bilin. Síðani er hann til reiðar við einum boði:

Bilasølan Wenzel vil geva 181.000 krónur fyri Audi-býtisbilin. Tað vil siga, at spildurnýggi Volvobilurin fæst við at gjalda 135.000 krónur ímillum. Og um Audi-



bilurin ikki verður latin inn í býti, bjóðar Tróndur Sigurðsson 25.000 krónur í avsláttir upp á Volvo-bilin.

Við hesum boðnum í skjáttuni koyra vit til Reyni Service í Hoyvík at vita, um vit kunnu finna ein bil í nøkulunda somu príslegu sum Volvo V40 hjá Wenzel.

Valið fellur á ein Toyota Avensis, diesel. Prísskeltið, sum hongur í bakspoglinum, sigur 325.850 krónur. Vit fara ein túr eftir Vegnum

Langa við honum, meðan Sámal av Reyni, stjóri og solumaður hjá Reyni Service, fer ein túr við Audi-bilinum.

Nú er spennandi at hoyra, hvat boðið er. Vit hildu, at boðið hjá Wenzel á 181.000 fyri bítisbilin var rættiliga høgt, og væntaðu tí ikki, at Reyni Service fór at bjóða so nógv. Men her vórðu vit lumpaðir. Eftir inntontkur at hava stært inn í telduskýggjan eina

løtu kemur boðið frá Sámal av Reyni: 185.000 fyri Audi-bilin, so tann nýggi Toyota Avensis fæst við at gjalda 140.850 krónur ímillum.

Eisini Sámal av Reyni bjóðar 25.000 krónur í beinleiðis avsláttir, um ongin bilur verður latin inn í býti við nýggja bilin, og so lovar hann at koma við einum eyka tilboði um avsláttur upp á nýggj vetrardekk.

Tað stutta av tí langa er, at tilboðini hjá teimum báð-

Tróndur Sigurðsson, bil-seljari hjá Wenzel, bjóðaði 181.000 krónur fyri seks ára gamla Audi A 4-bilin, um seljarin keypti nýggja Volvo V 40-bilin fyri 316.000 krónur í staðin. Wenzel seldi 156 bilar í fjør, men hevur selt 200 higartil í ár

um bilasølunum eru næstan meinlík, tó eitt vet betri hjá Reyni Service.

Sami politikkur

Men tað undrar ikki Tróndur Sigurðsson.

- Tað eru nógvir mátar at selja bilar upp á, og vit og Reyni Service føra sama politikk á hesum økinum. Vit hyggja at tí sama, tá vit skulu taka ein brúktan bil inn, og eru realistiskir, tá vit seta prís á hann, og eisini við avsláttirum á tí nýggja. Tingini skulu hanga saman. Tá kundin kemur aftur um fimm ár, skal hann eisini hava ein góðan prís, og eg

Brúkaraumboðið fylgir við

Leiðreglurnar um prísmarknaðarføring eru nýggjar, og tí hevur Brúkaramboðið ikki enn sett hert eftirlit í verk á ávísu handilsøkjum. Men tað er logiskt at gera tað, nú leiðreglurnar eru komnar, heldur brúkaraumboðskvinnan

Ingolf S. Olsen

Í summar sendi Brúkaraumboðið út spildurnýggjar leiðreglur fyri marknaðarføring av prisi, og tað er við stóði í hesum leiðreglum, at eftirlitið við prísmarknaðarføringini fram eftir verður framt.

Leiðreglurnar eru so nýggjar, at enn er ongin miðvís herðing av eftirlitinum við ávísu handilsøkjum sett í verk, sigur Rannvá Ragnarsdóttir, brúkaraumboðskvinna, sum tó vissar um, at tey fylgja væl við.

- Vit hava ikki enn gjørt kanningar sum so, heldur ikki av bilasøluni, men vit reagera upp á fráboðanir frá brúkarum, og eisini tíðindir, sum fjølmiðlarnir bera. Tað, at tit vísa hesum áhuga og vísa á ivasom viðurskifti, kann væl hugsast at vekja okkara áhuga eisini, sigur hon og leggur afturat:

- At vit hava fingið hesar leiðreglurnar, ger tað eisini logiskt at herða eftirlitið við prísmarknaðarføring sum heild.

Rannvá Ragnarsdóttir sigur, at Brúkaraumboðið

áður hevur fingið kærur um bilasølu, men at tað oftast hevur snúð seg um sølu av brúktum bilum, sum síðani hava víst seg at hava lýti.

- Ongin hevur tó kært um príssetingina av nýggjum bilum, ella hvussu prísirnir verða settir, tá ein bilur í býti eisini er inni í myndini, staðfestir Rannvá Ragnarsdóttir.

Óeftirfarandi prísar

Tað kann tó vera ivasamt, hvussu eftirfarandi prís-skeltingin er, tí ymisk viðurskifti, sum ikki eru nevnd á

prísskiltunum á bilunum, kunnu hava hava stóra ávirkan á veruliga prisin. Slík viðurskifti kunnu vera avsláttur, tá ongin bilur verður latin inn í býti, ella ógjøgnumskygd prísseting, tá bilur verður latin inn í býti.

Og lýsingar frá ávísu bilasølum seinastu tíðina gera tað sera torført hjá fólk uttan forkunnleika at fáa sær bara eina nøkulunda hilling á, hvat veruligi prísurin á bilum í sama flokki er. Hesar bilasølurnar lýsa við ógvusligum avsláttum á summ-ar nýggjar bilar, ella tær

geva ovurhonds góðan prís fyri ein brúktan bil, um ein nýggjur verður keyptur í staðin.

Onkursvegna skulu hesar bilasølurnar eisini vinna pengar, so øll kunnu ikki gera sama stórkvetti. Men hvør ger kvetti, og hvør fær minni burtur úr, er ikki lætt at gjøgnumskoða.

Nýggju leiðreglurnar áseta annars millum annað, at "brúkarin skjótt og einfalt kann meta um ymisku tilboðini".

Rannvá Ragnarsdóttir vil ikki taka stóðu til einstøk

dømi ella bilasøluvinnuna sum heild, men vísir á, at yvirskipaða endamálið við galdandi lógum og reglum um prís er gjøgnumskygni fyri brúkaran.

- Vit hava sum sagt ikki tikið stóðu til, hvørjar marknaðir vit fyrst fara at kanna við stóði í nýggju leiðreglunum, men fáa vit ábendingar av slíkum slagi, sum til dømis tær tú nevnr, so er tað nakað, sum vit taka við í metingina av, hvar vit herða eftirlitið ella gera neyvari kanningar, sigur hon.