



LÍV sækir eftir tryggingarnæmingi

Til Kundadeildina á Lív sóknast vit eftir tryggingarnæmingi at byrja í heyst

Starvsókið

Sum tryggingarnæmingur á Kundadeildini verður tú partur av toyminum, ið stendur fyri umsitingini av eftirlønnum og samskiftinum við viðskiftafólk okkara. Í tøttum samstarvi við tínar starvsfelagar verður tú við til at tryggja bestu tænastuna og loysnina til viðskiftafólkið.

Um teg

Vit vænta, at tú ert framsøkin, iðin og hevur sjálvstøðugt arbeiðslag. Harumframt vænta vit, at tú hevur góð samstarvsevni. Tú fert at samskipta við kundar, og tí vænta vit, at tú ert væl fyr í talu og skrift. Útbúgvingin tekur tvey ár og gevur breiðan førleika innan trygging og pensjón. Eftir lokna útbúgving sum tryggingarnæmingur er møguleiki fyri framhaldandi útbúgving innan tryggingarøkið. Tú skalt hava students-, HF-, ella HH-próg.

Umsóknir og umsóknarfreist

Umsóknir við avritum av prógvum, CV og øðrum skjølum skulu sendast til:

LÍV
Stjórnarskrivstovan
Kopargøta 1
Postsmoga 206
110 Tórshavn
liv@liv.fo

Umsóknir skulu vera okkum í hendi í seinasta lagi 15. august 2014.

Meira at víta?

Hevur tú okkurt at spyrja um í sambandi við starvið, ert tú vælkomín at seta teg í samband við Bartal Kass, kundaleiðara, bartal@liv.fo ella 231113.

Kopargøta 1
P.O. Box 206
FO-110 Tórshavn
Faroe Islands
Tlf. +298 31 11 11
Fax +298 35 11 10
www.liv.fo

LÍV er størsti veitari av lívs- og eftirlønartryggingum til fakkfeløg og virkir.



SENDISTOVAN



HAR DU LYST TIL EN KARRIERE SOM SÆLGER HOS OS?

Vi søger en resultatorienteret sælger til vores kunder inden for Autodivisionen på Færøerne.

Du får med reference til regionschefen ansvaret for salg af vores produkter og koncepter til såvel eksisterende som nye kunder på Færøerne. Som sælger i Autodivisionen besøger du bl.a. personbils- og lastvognsværksteder, pladesmede og autolakerer.

Hvordan er jobbet?

Som kørende sælger bruger du dagen hos vores håndværkskunder, hvor du:

- udvikler samarbejdet med eksisterende kunder
- opsøger nye potentielle kunder og præsenterer dem for vores produkter og koncepter
- planlægger dine kundebesøg
- følger op på forespørgsler, ordrer og tilbud

Hvem er du?

Du er klar til en karriere som sælger hos os, hvis du:

- er energisk, resultatorienteret og vedholdende
- er tillidsvækkende og i stand til at skabe varige kunderelationer
- besidder købmandsskab

Salgs erfaring er ikke et krav, men erfaring fra branchen er en forudsætning for at søge jobbet.

Hvad tilbyder vi dig?

Vi tilbyder dig et job, som er afvekslende med en selvstændig hverdag i en professionel og vækstorienteret virksomhed.

For at hjælpe dig til succes i jobbet bidrager vi med:

- grundig introduktion og oplæring
- løbende praktisk orienteret uddannelse, hvor du udvikler dig som sælger
- præstationsafhængig løn samt pensionsordning
- firmabil, laptop og mobiltelefon

Vi ser frem til at høre fra dig!

Vi afholder samtalerne mandag og tirsdag den 25. og 26. august 2014 i Tórshavn. Samtaler vil foregå på dansk, da dit danske sikkert er bedre end vores færøske!

Vi modtager din ansøgning elektronisk og på dansk via vores hjemmeside: www.wuerth.dk/job

Ansøgningsfrist: 21. august 2014

Tiltrædelse: Snarest

Arbejdssted: Færøerne

Yderligere oplysninger får du hos:
Regionschef Claus V. Christensen, 22 50 17.



Vit byrja aftur

Vit lata upp aftur 18. august

VIÐGERÐARHEIMID HEILBRIGDI

Norðuri á Heyggi 3 · 176 Velbastaður

www.heilbrigdi.fo

Socialurin 341800