

Fleiri og fleiri keypa nú nýggjan bil á netinum

Bæði í Danmark og Føroyum eru heimasíður, sum selja nýggjar bilar, og her kann vera nógv at spara, um tú velur rætta bilin

Vilmund Jacobsen

Danir keypa meira og meira á netinum, og nú eru tað ikki bert bókur, klæði og ferðir uttanlands, sum teir eru til reiðar at koyra í talgildu innkeypskurvina.

Túrurin er nú eisini komin til keyp av nýggjum bili á netinum, sum eftir húsakeyp er hin næst størsta keypsavgerðin í lívinum.

Í einari YouGrov-kanning, sum heimasíðan www.autooffer.dk hevur biðið um, eru danir spurdir um teirra viðurskipti við bilakeypi.

Her svarar fjórði hvør dani »ja« ella »kanska« til spurningin um, hvørt tey kundu funnið upp á at keypt sær nýggjan bil á netinum.

Kanningin vísir tó kortini stórt fyri- varni ímóti at keypa bilar á netinum. 69 prosent av teimum spurdu siga nevnliga nei til at keypa ein nýggjan bil á netinum.

Veksandi tal

Sambært AutoOffer eru svarini eitt tekin um, at talgildingin eisini hevur rakt bilavinnugreinina.

– Allar vinnur verða, sum árin ganga, talgildar, og nú er langt um leingi tíðin komin til bilamarknaðin. Hetta merkir, at brúkarar hava fingið eyguni upp fyri talgildu fyrimuninum. Hetta síggja vit eisini í Tysklandi, har 10 prosent av øllum nýggjum bilum í fjør vórðu seldir á netinum.

Søren Malmkov, sum eigur og rekur AutoOffer, væntar, at fimmti hvør nýggi bilur í framtíðini kemur at verða seldur/ keyptur á netinum.



Søren Malmkov er stjóri í www.autooffer.dk í Danmark

Ein standardvøra

Við heimasíðuna www.motormagasinet.dk sigur Klaus Æ. Mogensen, sum er framtíðargranskari hjá Institut for Fremtidsforskning, at keyp av nýggjum bilum á netinum er eitt rák, sum bara fer at veksa í framtíðini. Orsøkin er, at bilar eru ein sonevnd standardvøra.

– Brúkarunum nýtist ikki at royna bilin á staðnum, har tey keypa hann. Hetta verður á sama hátt, sum at keypa einar nýggjar buksur á netinum. Tú kanst passa buksurnar í handlinum, og síðan kanst tú leita eftir besta prísinum fyri júst hesar buksur á netinum.

Hann vísir á, at sama verður í størri og størri mun við keypi av nýggjum bili.

Klaus Æ. Mogensen heldur, at søla/keyp av bilum á netinum í framtíðini fer at gera, at fysisku bilasølurnar, sum tíðin gongur, verða umgjørðar til tað, hann rópar »show-rooms«.

Veksandi áhugi

AutoOffer merkir týðiliga veksandi áhugan fyri bilakeypi á netinum og hevur seinasta fjórðingsárið sæð eina trífaldan av vitjanum á síni heimasíðu, samstundis sum sølan av nýggjum bilum er vorðin ferfaldað.

Sjálvur væntar Søren Malmkov hjá AutoOffer, at fimmti hvør bilur verður seldur/ keyptur á netinum í framtíðini.

– Tað er okkara mál at hava 20 prosent av allari privatbilasøluni í

Danmark um trý ár. Um framgongdin heldur fram, soleiðis sum út sær í dag, eru vit longu væl á veg, sigur Søren Malmkov.

Um AutoOffer

AutoOffer er stovnað í 2013, men soleiðis, sum heimasíðan sær út í dag, er hon stívliga eitt ára gomul.

– Endamálið við síðuni er, at viðskiftafólk skulu kunna keypa bilin á netinum so biliga sum gjørligt, og síðan verður bilurin leveraður ókeypis í tulinum, um tú býrt í Danmark.

Søren Malmkov sigur, at hann hevur góðar avsláttaravtalur við veitarar kring um alt Danmark.

AutoOffer hevur verið í stórum vøkstri seinastu tíðina.



Kári Heini Hansen eigur www.netbilar.fo

Føroyingar vælkomnir

Søren Malmkov sigur við Vikublaðið, at hann er spentur eftir at vita, um áhugi eisini er fyri heimasíðuni www.AutoOffer.dk í Føroyum.

– Danmark verður okkara høvuðsmarknaður, men verður tað soleiðis, at eitt nú føroyingar eisin hava hug at keypa nýggjan bil um okkara heimasíðu, eru vit til reiðar at finna út av loysnum, sigur stjórin í AutoOffer, Søren Malmkov.

Eisini í Føroyum

Eisini í Føroyum hava vit heimasíður, sum selja bilar, tó at tær kanska ikki eru so umfatandi, sum hin danska hjá AutoOffer er. Ein av hesum síðum í Føroyum er www.netbilar.fo, sum Kári Heini Hansen í Norðragøtu eigur.

– Eg leggi meg mest eftir nýggjum bilum, tí tað er so trupult at áseta nývirðið á brúktum bilum. Føroyingar eru gjarna eitt sindur aftan fyri danir á nøkrum økjum, og í Føroyum vilja fá hoyra um leasing, tó at hetta er púra vanligt í Danmark.

Kári Heini Hansen sigur, at heimasíðan hjá honum vendir sær bæði til privatkundar og vinnukundar, og til vinnukundar hevur hann eitt nú onkran vørubil og onkran pick-up.

– Eg selji bilar, sum hava ein ávísan prísmun í mun til somu bilar, sum bilasølurnar í Føroyum selja. Er munurin lítill, taki eg gjarna ikki hesar bilar heim.

Kári Heini Hansen sigur, at keypt tú ein bil hjá www.netbilar.fo fyri einar 400.000 krónur, er sparingin gjarna einar 80.000-100.000 krónur í mun til at keypa sama bil hjá einum bilahandlara í Føroyum.

