



Søluleiðari

WÜRTH SØKIR EFTIR FRAMSØKNUM SØLULEIÐARA VIÐ ÁBYRGD FYRI FØROYUM OG GRØNLANDI

Würth hevur í 20 ár verið ein týðningarmikil samstarvsfelagi fyri okkara væl nøgdu kundar í Føroyum og í Grønlandi. Framvegis eru óroyndir møguleikar fyri sølu av kvalitetsproduktunum hjá Würth og okkara einastandandi konseptum á marknaðinum. Tí søkja vit nú eftir einum fakliga sterkum og framsøknnum söluleiðara til at stýra positivu menningini hjá fyrirkuni.

Tú fært ábyrgdina av teimum 5 sölufólkunum í økinum fyri at tryggja okkara vaktstrarætlanir. Sum söluleiðari skalt tú eydnast gjøgnum tíni sölufólk, og tað krevur at tú ert serstakliga dugnaligur söluleiðari, og at tú gongur undan og vísir tínum sölufólkum vegin fram móti málinum.

Vit vænta, at tú ert í stand til at skapa bæði stutt- og langskygd úrslit í eini organisatión, har tað dagliga er uppfylging av sölutølunum. Tað er uppgávan hjá tínum sölufólkum saman við tær at tryggja,

at Würth skapar virði í fyrirkuni hjá kundunum. Tí krevst av tær, at tú finnur loysnir og hevur skil fyri sølu.

Dugnaligari tíni sölufólk eru, tess størri succes fært tú!

Tíni evni til at motivera og menna tíni sölufólk eru avgerandi fyri um tú eydnast í starvinum. Kundavitjanir og samtalar er ein týðandi partur av menningini av sölufólkunum. Samstundis er tað tín uppgáva at skapa rúm fyri vitan og royndum í økinum. Tú gevur frágreiðing til sölustjóran og verður ein partur av økisleiðaratoyminum hjá Würth Danmark.

Söluleiðari við skil fyri handli, hevur slagskraft og empati

Sum royndur söluleiðari veist tú at planlegging, fyrireiking og uppfylging hevur stóran týðning fyri at fáa góð úrslit. Tí er tað avgerandi, at tú kanst venja tíni sölufólk og hevur stýr á tínum söluteknikki. Ein náttúrligur partur av tínum arbeiði er, at

tú kanst analysera lyklatal bæði í mun til kundar, sölufólk og økir.

Sjálvur verður tú við til at gera avtalur við størri kundar. Tí er tað av stórum týðningi at tú hevur góð samráðingarevni. Sum persónur ert tú positivur av lyndi og hevur slagskraft. Tú sært møguleikar og evni at halda upp á motivatiónina hjá tær sjálvum og tínum sölufólki – eisini í tíðum við mótvindi. Tú skalt seta teg inn í stöðuna hjá sölufólkunum og venja tey - við utgangstøði í hvar tann einkulti er staddur.

Umframt Føroyar hevur tú ábyrgdina av Grønlandi, har vit vænta at tú javnan vitjar. Tú ert ein rutineraður brúkarari av MS Office. Tú skalt vera búsitandi í Føroyum eins og tú tosar og skrivar føroyskt.

Spennandi arbeiði í fyrirkuni við denti á uppsøkjandi sølu

Tú fært nógv um at vera og ein avbjóðandi gerandisdag við góðum møguleikum

fyri persónligari og fakligari menning í eini fyrirkuni í vøkstri. Tú fært fasta løn við provisiónsskipan, pensión, heilsutrygging og bil. Harafturat hevur Würth Danmark eitt professionelt bakland, sum tryggjar, at tú kanst fokusera upp á leiðslu og sølu.

Tað er okkara vísið at vera best til at veita tænaðstur til okkara kundar. Um tú ynskir at vera við til tað, so sýggja vit fram til at hoyra frá tær!

Hevur tú spurningar til hetta spennandi arbeiði, ert tú vælkomin til at seta teg í samband við sölustjóran Peter Dolmer á telefon +45 40427850 ella HR Business Partner Jakob Larsson á telefon +45 21997068.

Vit ynskja at móttaka tína umsókn elektroniskt via okkara starvsportal <https://wuerth.easycruit.com/>

Umsóknarfreistin er 22. september 2018.

GERST INNSAVNARI.

Landsinnsavningin hjá Reyða Krossi Føroya verður leygardagin 8. september. Tekna teg sum innsavnara á redcross.fo ella ring á tlf. 283630.

Hjálp okkum at hjálpa!

