

Læringar til mekaniska verkstaðin

Søkt verður eftir læringum til okkara verkstað í Havn

Vit bjóða eina útbúgving í einum livandi og áhugaverdum umhvørvi, har nøgdsemi og kundatænasta eru í hásæti.

Um tú hefur bensin í blóðnum og kundi hugsað tær at gerast ein partur av einum væl skipaðum verkstaðstoymi, ert tú vælkominn at søkja.

Tú fært alla ta vegleiðing, tú hefur tørvi á, fyri at kunna útinna fjølbroyttu uppgávnar til lítar.

Um tú metir, at hetta kundi verið nakað fyri teg, ert tú vælkominn at senda eina umsókn til Reyni Service.

Heðin Hansen, hh@reyniservice.fo ella tel 210050

Vit lesa umsóknirnar so hvørt, tær koma inn, so send gjarna umsóknina skjótast til ber.

Starvsetan: Skjótast gjørligt.

Ert tú í iva, um hetta er nakað fyri teg - ella hefur tú spurningar - so ert tú vælkominn at seta teg í samband við okkum.



www.sansir.fo

Reyni Service, sum varð sett á stovn í 1947, er størsta bilfyrirætka í Føroyum við fleiri enn 50 starvsfólkum. Við deildum í Havn og í Klaksvík er Reyni Service heildarveitari innan bilvinnuna.

REYNI SERVICE P/F

Tórshavn: Vegurin Langi 41, Hoyvík, Tel 35 30 40
Klaksvík: Klingrugarður 3, Tel 47 30 40

Søluleiðari



WÜRTH SØKIR EFTIR FRAMSØKNUM SØLULEIÐARA VIÐ ÁBYRGD FYRI FØROYUM OG GRØNLANDI

Würth hevur í 20 ár verið ein týðningarmikil samstarvsfelagi fyri okkara væl nøgdu kundar í Føroyum og í Grønlandi. Framvegis eru óroyndir møguleikar fyri sølu av kvalitetsproduktunum hjá Würth og okkara einastandandi konseptum á marknaðinum. Tí søkja vit nú eftir einum fakliga sterkum og framsøknnum söluleiðara til at stýra positivu menningini hjá fyrirkuni.

Tú fært ábyrgdina av teimum 5 sölufólkunum í økinum fyri at tryggja okkara vaktstrarætlanir. Sum söluleiðari skalt tú eydnast gjøgnum tíni sölufólk, og tað krevur at tú ert serstakliga dugnaligur söluleiðari, og at tú gongur undan og vísir tínum sölufólkum vegin fram móti málinum.

Vit vænta, at tú ert í stand til at skapa bæði stutt- og langskygd úrslit í eini organisatión, har tað dagliga er uppfylging av sölutølunum. Tað er uppgávan hjá tínum sölufólkum saman við tær at tryggja, at Würth skapar virði í fyrirkuni hjá

kundanum. Tí krevst av tær, at tú finnur loysnir og hefur skil fyri sølu.

Dugnaligari tíni sölufólk eru, tess størri succes fært tú!

Tíni evni til at motivera og menna tíni sölufólk eru avgerandi fyri um tú eydnast í starvinum. Kundaviðtjani og samtalar er ein týðandi partur av menningini av sölufólkunum. Samstundis er tað tín uppgáva at skapa rúm fyri vitan og royndum í økinum. Tú gevur frágreiðing til sölustjóran og verður ein partur av økisleiðaratoyminum hjá Würth Danmark.

Söluleiðari við skil fyri handli, hevur slagskraft og empati

Sum royndur söluleiðari veist tú at planlegging, fyrireiking og uppfylging hevur stóran týdning fyri at fáa góð úrslit. Tí er tað avgerandi, at tú kanst venja tíni sölufólk og hefur stýr á tínum söluteknikki. Ein náttúrligur partur av tínum arbeiði er, at tú kanst analysera lyklatøl bæði í mun til kundar, sölufólk og økir.

Sjálvur verður tú við til at gera avtalur við størri kundar. Tí er tað av stórum týðningi at tú hefur góð samráðingarevni. Sum persónur ert tú positivur av lyndi og hefur slagskraft. Tú sært møguleikar og evni at halda upp á motivatiónina hjá tær sjálvum og tínum sölufólki – eisini í tíðum við mótvindi. Tú skalt seta teg inn í støduna hjá sölufólkunum og venja tey - við utgangstøði í hvar tann einkulti er staddur.

Umframt Føroyar hevur tú ábyrgdina av Grønlandi, har vit vænta at tú javnan vitjar. Tú ert ein rutineraður brúkarari av MS Office. Tú skalt vera búsitandi í Føroyum eins og tú tosar og skrivar føroyskt.

Spennandi arbeiði í fyrirkuni við denti á uppsøkjandi sølu

Tú fært nógv um at vera og ein avbjóðandi gerandisdag við góðum møguleikum fyri persónligari og fakligari menning í eini fyrirkuni í vøkstri. Tú fært fasta lön við provisiónsskipan, pensión, heilsutrygging og bil. Harafturat hevur Würth Danmark

eitt professionelt bakland, sum tryggjar, at tú kanst fokusera upp á leiðslu og sølu.

Tað er okkara vísið at vera best til at veita tænastr til okkara kundar. Um tú ynskir at vera við til tað, so saggja vit fram til at hoyra frá tær!

Hevur tú spurningar til hetta spennandi arbeiði, ert tú vælkominn til at seta teg í samband við sölustjóran Peter Dolmer á telefon +45 40427850 ella HR Business Partner Jakob Larsson á telefon +45 21997068.

Vit ynskja at móttaka tína umsókn elektroniskt via okkara starvsportal <https://wuerth.easycruit.com/>

Umsóknin skal vera á danskum.

Umsóknarfreistin er 22. september 2018.