

TÍÐINDI

POUL HANSEN Í SAMSTARV VIÐ PURE ARCTIC

- FÁA SERSTAKT GRØNMETI ÚR ÍSLANDI

Burðardyggar, umhvørvisvinarligar og púrauttan týningarevnið. Tað er styrkin í íslenskum grønmesti, sum hevur verið í royndartíð á føroyska marknaðinum. Og føroyingar hava víst hesum so mikið stóran áhuga, at hetta virkseimið nú vindur upp á seg. – Okkara vísið er, at Pure Arctic skal vera ein fyrimynd í góðsku og burðardygð bæði í Føroyum og um allan heim, sigur stjórin í fyrítøkuni, Sverri Sverrirsson

Sólvá Lindenskov Róadóttir

Seinastu tíðina hevur skandinaviska fyrítøkan Pure Arctic roynt seg á føroyska marknaðinum við at selja íslenskt grønmesti. Hetta hevur inntil víðari verið gjørt uttan at upplýsa ella marknaðarføra vøruna á føroyska marknaðinum. Pure Arctic samstarvar í lýtuni við fyrítøkur í Norðanlondum, og hava seinastu tíðina samstarvað við føroysku fyrítøkuna Poul Hansen. Sverri Sverrirsson var við til at stovna fyrítøkuna Pure Arctic, og greiðir hann frá, at Pure Arctic er ein fyrítøka, har roynt verður at framleiða mat, ið er á einum serligum støðið tá tað kemur til burðardygð og umhvørvisvinarliga framleiðslu.

- Okkara visjón er, at Pure Arctic kann vera fyrimynd av góðsku og burðardygð runt heimin, tá tað kemur til framleiðslu, greiðir Sverri Sverrirsson frá. - Vit samstarva við íslensku fyrítøkuna Sölufélags garðyrkjumanna (SFG) ið framleiðir grønmesti í Íslandi. Tað serliga við hesum grønmestinum er framleiðslan, ið bæði er burðardygð samstundis sum hon er umhvørvisvinarlig og er heilt uttan týningarevni, sum vanligt er at finna í innfluttum grønmesti úr eitt nú Spania, sigur Sverri Sverrirsson.

Gunnlaugur Karlsson eigur og rekur fyrítøkna SFG, ið er í samstarv við Pure Arctic, hann vil vera við, at tað er eftirspurningur á reinari



vøru, og at um fólk verða meira upplýst um møguleikan so verður eftirspurningurin bara vaksandi.

- Av tí at eftirspurningurin er vaksandi eru vit byrjað eitt samstarv við Pure Arctic soleiðis, at okkara vøra kann røkka út um íslensku landoddarnar. Pure Arctic er eitt skandinaviskt felag, og tiskil halda vit tað verða upplagt at samstarva við teir soleiðis at okkara vøra enn er heilt norðurlenskt og serlig, sigur Gunnlaugur Karlsson brosand. Øll okkara framleiðsla sum fer fram í Íslandi, er hundrað prosent burðardygð. Vit nýta vatn frá keldum úr náttúruni, grøna orku sum eisini er framleidd úr Íslensku náttúruni soleiðis at vit fáa rætta

ljósið og røttu umstøðurnar at veksa grønmesti, greiðir Gunnlaugur Karlsson frá. Trupulleikin tá tað kemur til týningarevni er ógvuliga lítil og nærum ókendur tá talan er um framleiðslu av íslenskari rávøru, helst tá tað verður samanborið við vøru, ið er innflutt. Av tí at vit hava so reint vatn er eisini lættari hjá okkum at stýra hesum trupulleikanum, sum onnur hava tá talan er um týningarevni. Eftirspurningurin av slíkari vøru er veksandi í londum rundan um okkum, vit eru júst byrjaðir at innflyta til Danmarkar nú og so hava vit prøva at selt eitt sindur í Føroyum, uttan at marknaðarføra vøruna, og tað hevur gingið væl, sigur Gunnlaugur Karlsson.

- Møguleikin at flyta til Føroyar er serliga góður, helst tí vit hava eina avtalu millum londini tá tað kemur til út- og innflutning, men eisini tí at londini eru so tøtt saman at tað ber til at flyta friskt grønmesti til Føroyar uppá stutta tíð. Vit heinta grønmesti týsmorgun, seinni sama dag verður vøran flutt við skipi til Føroyar og 72 tímar frá at grønmesti er heinta stendur tað til sølu í handlinum í Føroyum, tað haldi eg er fantastiskt, serliga tí at grønmesti enn er nýtt og friskt tá til ber at keypa tað, sigur Gunnlaugur Karlsson. Fólk muga smakka munin á okkara grønmesti og útlenskum grønmesti, sigur hann, serliga tí okkara grønmesti heldur sær betur og longur enn

vanligt grønmesti men er samstundis betur fyri hvønn einstakan tí tað er uttan týningarevni.

- Sverri og eg eru samdir um, at Føroyar hava ymiskar vørur, ið kunna útflytast saman við okkum, soleiðis at Pure Arctic veruliga umboðar mentanina í øllum norðanlondum, og soleiðis at allir partar kunna standa við hvørt annað samstundis sum tilveran av hvørjari vøru hjálpur at byggja tað næstu vøruna upp.

- Ætlanin er ikki at framleiðslan skal vaksa for nógv saman við eftirspurninginum, tí okkara vøra er serstøk og tað skal hon helst bliva við at vera. Av tí sama kostar til dømis ein íslenskt agurk meira enn ein sponskt agurk. Okkara vøra er í hásæti og har liggur



okkara framleiðsla eisini.

Sjálvandi er møguleikin fyri at vaksa um framleiðsluna til staðar, men so leingi tað kann ávirka góðskuna av vøruni er tað ikki ein møguleiki beinleiðis, sigur Sverri Sverrirsson.

- Nú kunna vit við gleði siga føroyingum, at vit fara at innflyta og selja tær bestu agurkirnar í heiminum, í fylgi okkara meining, í Føroyum, sigur Sverri Sverrirsson. Føroyar og Ísland eru hóast alt í familju, sigur Gunnlaugur Karlsson, vit kunna og muga arbeiða meira saman tí vit hava so nógv at bjóða hvørjum øðrum.