

TÍÐINDI

Skousen hvítvørurisin letur upp í Uno

- Størsta hvítvørusamtakið í Norðanlondum letur nú upp deild í Føroyum. Talan er um eitt sonevnt franchise-samtak, ið hevur felags innkeyp og skjóta levering. - Skousen hevur áður verið í Føroyum, og vildu teir nú sleppa aftur á føroyska marknaðin. Tí hava teir sett seg í samband við meg, sigur Dánjal Petersen hjá Uno

Vilmund Jacobsen

Leygardagin komandi letur Uno í Havn upp nýggja Skousen-deild við hvítvørurum og smærri el-tólum. Seinastu mánaðirnar hevur Uno innrættað Skousen-deildina á 1. hædd - við einum stórum og breiðum úrvali av vørurum. Her eru eitt nú vaskimaskinir, ovnar, kókiplátur, køliskáp, men eisini smá el-tól sum fónarar, rakimaskinur, kaffimaskinur og ymiskt annað.

Dánjal Petersen, sum eigur og rekur fyrirkøna UNO, sigur, at hann bleiv uppringdur av stóru hvítvøruketuni sum vildi hava samstarv í lag.

- Fyrst helt eg tað vera eina joke, og at onkur vinmaður vildi lumpa meg, men tað gekk ikki leingi, til eg fann út av, at hetta var álvari.

Eftir at Skousen ikki hevur verið í Føroyum í næstan 10 ár, hava teir nú leitað sær aftur á klettarnar.

- Tað var ein danskur samstarvsfelagi, sum bað teir ringja til Dánjal, eftir at hesin hoyrði um, at teir leitaðu eftir onkrum at umboða Skousen í

Føroyum. Fyrirspurningurin kom á vári í 2018, júst tá Uno ætlaði at at veksa um hvítvørudeildina, sigur Dánjal Petersen.

Skousen ein stórfyrirteka

Stóri danski vinnulívsmaðurin, Preben Skousen, byrjaði at selja hvítvørur í 1957, og er Skousen-samtakið í dag størsta hvítvørusamtak í Norðanlondum.

Samtakið við nethandlurum og vanligum handlurum hevur ein samlaðan umsetning á 1,5 miljardir krónur árliga. Stór-goymsla á einar 300 miljónir er við vørurum við dagligari levering.

- Vit eru nú vorðin partur av tí skjótasta og besta samtakinum á marknaðinum, sigur Dánjal Petersen.

Hann heldur fyri, at við lágum prísnum og skjótari veiting ber ikki til at ynskja tað betri. Bílagt verður dagliga, og veitingar eru hvørja viku. Tað, sum bílagt verður hósdeg, er á bryggjuni her heima mánamorgun. So, tað kann ikki gerast nógv skjótari.

Í samband við upplatingina leygardagin 28. september hevur Uno fleiri góð upplæt-

ingar- og køtilboð.

Uno hevur opið vanligar yrkadagar frá klokkan 10-17.30, og vanligar leygardagar er opið frá klokkan 10-14.

- Frá mikudegi til fríggjadag er handilin stongdur fyri at fáa tað seinasta uppá pláss. Leygardagin lata vit so upp við einum braki og hava opið frá klokkan 10-18, sigur Dánjal Petersen.

UNO "trappar upp"

Hvítvørusølan hevur higartil gingið fyri seg á veghæddini, har køkar, baðirúm og súkkur eisini hava verið, men Dánjal Petersen sigur, at hvítvørurnar nú eru farnar upp á 1. hædd, har tey í fyrsta lagi hava sett umleið 300 fermetrar av til Skousen.

- Viðskiftafólk, sum koma inn í Uno á gólvhæddini, ganga í trappu upp í Skousen-deildina, og tí kunnu vit kanska siga, at Uno nú "trappar upp", sigur Dánjal Petersen brosand.

Hann vísir á, at tað hevur tikið sína tíð at fáa hølini á 1. hædd klár, tí tey hava havt rættiliga nógv at gera í dagliga handilsvirkseminum, umframt at tey hava klætt bygningin í

Smíðjugeði 6 og innrættað goymslubygningin í Smíðjugeði 7.

Byrjaði í kjallara

Uno byrjaði sítt virksemin í 2012 við sølu av súkkurum og baðirúmsmøblum í 41 fermetra stórum kjallarahølum í J. Paturssonargøtu 18.

Í 2013 flutti fyrirkøna í 150 fermetra høli á Hálsi, har køksdeild eisini varð latin upp.

Í 2014 flutti Uno í niðaru hæddina í Smíðjugeði 6, har fyrirkøna fekk 540 fermetrar til sítt virksemin.

Í 2015 keypti Uno bygningin í Smíðjugeði 6 frá Fastogn, ið Eik banki átti, og í 2018 keypti Uno goymslubygningin í Smíðjugeði 7 frá Tekniska Skúla, har smíðjan helt til.

- Vit hava bygt okkum spakuliga upp, og við upplatingini av Skousen í Uno er hetta enn ein gleðiligur mílapeli hjá fyrirkøna, sigur Dánjal Petersen.

Tá Dánjal verður spurður, um hann nú hevur nátt sínum málum, er hann skjótur at svara aftur.

- Um málið er nátt, er tíð upp á at skifta meg út, sigur hann brosand og leggur aftrat:

- Jú, nøkur mál eru rokkin, men tað tykist, sum vit júst eru komin á flog. Ein sunn fyrirkøna ynskir altíð at koma longur á leið, sum hann tekur til.

Marknaður og framtíð

Føroyski brúkarin hevur ong-

antið havt tað so gott sum nú. Kappingin er hörð, allir prísir liggja á alnótini og tíðin, tá føroyska príslegan lág 25-40% oman fyri prísir á danska marknaðinum, er langt síðan farin.

- Kappingin er køld og kynisk; tey, sum ikki fylgja við og klára at hanga í, verða latin eftir. Í hesi verðini eitur einki "góða mamma". Hetta eru treytir - ella rættari sagt - náttúrulógir, sum eingin fær broytt. Tað jaliga við hesum er so, at handilsvinnan má standa í støðugari menning, um henni skal verða lív lagað.

Dánjal Petersen sigur, at ferðin hjá Uno hevur verið líka drúgv, sum hon hevur verið spennandi.

- Tað hevur kravt hart arbeiði og nógv ymisk starvsfólk fyri at finna røttu samansetingina. Málið hevur verið at funnið starvsfólk, ið eru betur enn eg og sum rigga til Uno-konseptið. Vit arbeiða væl sum eitt toymi, og sjálvt um vit altíð kunnu gera tingini betur, kann eg siga, at eg ongantíð havi havt so gott starvsfólk sum nú. Og hetta er orsøkin til okkara frammgongd, sigur hann.

Hann leggur aftrat, at hevði tað ikki verið fyri okkara trúføstu viðskiftafólk, hevði Uno als ikki verið til.

Lærði hjá Idé Møblum

Dánjal Petersen stóð sum lærlingur hjá Idé Møblum og hevur hann roynt at lært frá teimum bestu.

- Eg minnst, at Birgir Andrassen ofta segði við okkum starvsfólk, at kundin er okkara inntøka. Um vit ikki lurta eftir kundum okkara og tæna teimum á besta hátt, hava vit einki handilsgrundarlag.

Tá Dánjal at enda verður spurður, um kappingin á føroyska marknaðinum ikki er nóg hörð, sum hon er, sigur hann.

- Eg eri fyrst og fremst í kapping við meg sjálvan. Hvussu kann eg í dag vera dugnaligari, enn eg var í gjár. Eg standi hvønn dag til "eksamiu", og tingini kunnu gerast betri. Sjálvandi skulu vit fylgja við og vera vitandi, um hvat okkara kappingarneytar gera, men vit mugu fyrst og fremst gera okkara egna arbeiði væl, sigur Dánjal Petersen.

