



» Vit hava møguleika at tillaga framleiðsluna eftir føroyska marknaðinum, tí vit hava eitt lægri minstamark fyri serframleiðslu, enn okkara kappingarneytar uttanlands

LAGALIG

- Ein av okkara fyrimunum er, at framleiðslan er í nánd av viðskiftafólkunum, sigur Jón Magnus Olsen, stjóri

So fleksibult sum reint plastikk

PLASTIKK Føroyingar hava altíð brúkt nógv av plastikki, sum áður varð innflutt í stórum nøgdum úr øðrum londum. Men so kom hugsanin: Man tað ikki bera til at framleiða hetta sama her í Føroyum? - Í dag kunnu vit bara staðfesta, at tað hevur borið til, nú bæði kundar á sjógvi og landi keypa fast frá okkum, sigur Jón Magnus Olsen, stjóri á virkinum í Vestmanna



ÚTFLUTNINGUR

Ikki bert føroyingar, vísa framleiðsluni hjá Vest Pack áhuga. Bæði í Noregi og í Íslandi verða vørurnar seldar. - Og tað hendir, uttan at vit hava sölufólk á staðnum, sigur Jón Magnus Olsen, stjóri

Orð/mynd: Snorri Brend

Vestmanna: - Hvør uppskriftin er til góðu undirtøkuna? Tja, eg veit ikki.

- Tað er kanska tað, at vit hava verið varnir, og hava gjørt okkara besta til at selja so nógv sum gjørligt, sigur stjórin á Vest Pack.

Soleiðis hevur lagið verið, líka síðani at Vest Pack sum fyrirkona sá dagsins ljós í 1994. Fyri trimum árum síðani varð fyrirkona umskipað nakað, m.a. við at nýggir eigarar komu við í fyrirkona.

Hetta var í eini tíð, tá tað var farið at sansa at figgjargliga úti í heimi. Og soleiðis bleiv eisini hjá fyrirkoni í Vestmanna.

- Tað gingu ikki nógvir dagar

aftaná hetta, fyrr enn altjóða figgjarkreppan var yvir okkum, sigur Jón Magnus, og leggur síðani aftrat:

- Hinvegin var tað kanska ikki verri at byrja av nýggjum í figgjargliga ringum tíðum. Og satt at siga, hevur tað gingið rímliga væl síðani.

Í dag starvast 20 fólk á Vest Pack. Og tey hava øll úr at gera hvønn einasta dag.

Fleksibul

Skal ein lýsa virkisøkið hjá Vest Pack, kemur ein ikki uttan um, at tað er framleiðsla av plastikki og etikettum.

Seinnu árinum hevur Vest Pack verið heildarveitari av pakktilfari og tí sum fylgir í kjalarvørrinum av

tí. Hetta sæst aftur í tí, at fyrirkona eisini kann veita vørur sum ikki eru partur av sjálvari framleiðsluni, so sum pappeskjur, blokkumsløg og pakkmaskinur.

Hetta vísir eisini eitt annað eyðkenni hjá Vest Pack, nevniliga tað, at fyrirkona er fleksibul, tí ein hevur framleiðsluna í nánd av viðskiftafólkunum og ikki í øðrum landi hinumegin hav.

- Vit hava somuleiðis møguleika at tillaga framleiðsluna eftir føroyska marknaðinum, ikki minst tá talan er um nøgd, har vit hava eitt lægri minstamark fyri serframleiðslu, enn okkara kappingarneytar uttanlands, verður sligið fast.

Hóast tað kann vera ringt hjá tí

vanliga fólkunum at skilja, hvussu nógv tey á Vest Pack framleiða um árið, so kann sigast, at talan er um 600 tons av vørur.

- Henda nøgðin hevur verið rættiliga stabil hesi seinastu árin, staðfestir Jón Magnus Olsen. - Onkutið minni og onkutið meiri, men kortini hevur tað ligið um eini 600 tons um árið.

Út um landoddarnir

Nógv tann størsti parturin av framleiðsluni hjá Vest Pack endar hjá føroyskum fyrirkonum.

Men tað er eisini áhugavert at nevna, at vørur frá fyrirkoni eru at finna bæði í Noregi og Íslandi. Hvussu ber tað til, at tey sluppu inn á norska marknaðin?

Vest Pack keypti vørur úr báðum londunum, og gjørdist tað so liðandi til tað, at hesir keypararnir høvdu áhuga í at keypa lidnar vørur aftur frá føroysku fyrirkoni. Hesar vørurnar skuldu síðani seljast víðari til viðskiftafólk teirra í londunum báðum.

- Tað henta hjá okkum er, at teir taka sær sjálvir av øllum sölurbeiðinum. Tað vil so aftur siga, at vit hava eingi sölufólk í Noregi ella í Íslandi, men sleppa kortini av við framleiðslur okkara har, greiðir Jón Magnus frá.

Ein orsök til hetta kann vera, at verksmiðjurnar har eru so mikið stórar, at tær ikki hava lagt seg eftir smærri orðum, sum tey á Vest Pack hinvegin hava.